

CKE-Aufbauworkshop „Contracting“

Vom Versorger zum Energiepartner

Trainingsinhalte

Nutzen Sie das Aufbauseminar, um die Besonderheiten des Contracting-Marktes noch besser zu Ihrem Vorteil nutzen zu können. Lernen Sie eine auf Kundenbedürfnisse abgestimmte Vertriebsstrategie kennen. Steigern Sie durch die Einbeziehung energiewirtschaftliches Know How sowie durch ein zielgerichtetes Controlling den Unternehmenserfolg und sichern Sie Ihren Vorsprung im Markt. Ganz gleich ob Sie das Geschäftsfeld bereits mit Erfolg integriert haben oder erst beginnen, die Chancen zu nutzen – dieses Aufbauseminar wird Ihnen wertvolle Informationen vermitteln, vom Versorger zum Energiepartner.

Zielgruppenermittlung

- Unterscheidung der Zielgruppen
- Herausforderungen und Aufgaben der Zielgruppen, jetzt und in Zukunft
- Kundenübergreifende Vertriebsstrategie

Contracting aus betriebswirtschaftlicher Sicht – Erfolgsfaktoren für das Geschäftsmodell

- Wann ist ein Projekt vorteilhaft?
- Standardisierung der Produkte
- Kooperationsmodelle mit Marktpartnern
- Ansätze zur Berechnung von Modulpreisen
- Erstellung eines mittelfristigen Geschäftsplans
- Individuelle Finanzierungskonzepte für Contracting (Finanzierungsgrundsätze, Arten der Finanzierung, Ausnutzung aller Finanzierungswege, Fördermittel)
- Energie- und Stromsteuererstattungen für Contractoren
- Innovative Modelle zur Reduzierung der Steuerlast

Nutzenargumentation & Einwandbehandlung

- Kaufbeeinflusser und deren mögliche Haltung
- „Win-Win-Situation“ und Kundennutzen herstellen

Marketingaspekte des Contracting

- Überblick Marketingstrategien
- Strategiekonzept
- Kundenbindung

Contractingangebote über die Wärmelieferung hinaus

- Grundzüge der Wärme- Kälte- und Stromlieferung
- Besonderheiten der Kältelieferung
- Stromlieferung bei EDL-Projekten
- Integration von Effizienzmaßnahmen

Projektcontrolling

- Grundzüge der projektbezogenen Gewinn und Verlustrechnung
- Wichtige Kennzahlen
- Frühwarnsystem

Praktischer Teil

- Verteilung und Durchsprache eines Kältelieferungs-Projektes
- Erstellung eines technischen Konzeptes und Kalkulation
- Erarbeitung eines Angebotes
- Beurteilung laufender Projekte anhand von Controllingberichten
- Vorstellung der Ergebnisse
- Praxistipps

Feedback und Gelegenheit zur Klärung Ihrer offenen Fragen

Trainingspreis

- 1.950,- € erste Person (zzgl. MWSt.)
- 975,- € jede weitere Person (zzgl. MWSt.)

Der Trainingspreis umfasst folgende Leistungen:

- Praxisnahes Training mit ausführlichen Unterlagen
- Shuttle vom Hotel zum Seminarraum
- Einzel-Komfortzimmer im Schlosshotel Rettershof (jeweils 2 Übernachtung mit Frühstück)
- Mittagessen, Getränke und Pausenbewirtung

Melden Sie 2 Mitarbeiter an und zahlen Sie für den Zweiten nur 50%! Die Übernachtungskosten (92,- € pro Übernachtung) sind im Seminarpreis inkludiert und werden bei Nichtinanspruchnahme erstattet.

Profitieren Sie vom Know-how der CKE aus über 700 Fachtrainings, mehr als 100 aktiven Beratungs- und Servicemandaten für über 300 Energieversorgungsunternehmen und 100 erarbeiteten Risikohandbüchern Strom & Erdgas.

Ihre Ansprechpartner

Michael Garbe
Services & Training
michael.garbe@ck-energy.de
Direkt +49 6195 6730-35
Fax +49 6195 6730-11
Mobil +49 173 686 996 0

Lien Göhler
Leiterin Training
lien.goehler@ck-energy.de
Direkt +49 351 466 29 34
Fax +49 351 466 29 36
Mobil +49 174 341 398 6

Anmeldung

Senden Sie diese Seite an das CKE Fax:

+49 6195 6730-11

Wir melden folgende(n) Mitarbeiter zum CKE-Aufbauworkshop „Contracting“

Vom Versorger zum Energiepartner an:

1.950,- € erste Person (zzgl. MWSt.)

975,- € jede weitere Person (zzgl. MWSt.)

Unternehmen/ Unterschrift:

<i>Name</i>	<i>Telefon</i>	<i>E-Mail</i>	<i>Datum</i>
.....			
.....			
.....			
.....			

Stornierung:

Bei Stornierung der Anmeldung bis zum 14. Kalendertag vor Veranstaltungsbeginn ist kein Teilnahmebeitrag zu entrichten. Bei Stornierung ab dem 13. Kalendertag vor der Veranstaltung sind 50% des Teilnahmebeitrags zu entrichten. Bei Stornierungen ab dem 7. Kalendertag vor Veranstaltungsbeginn ist die volle Teilnahmegebühr fällig. Die Vertretung eines Teilnehmers durch eine andere Person aus demselben Unternehmen ist möglich.

Geschäftsführende Gesellschafter:
Markus Rösmann
Felix Lerch

Frankfurter Volksbank eG
Konto 42002008246
BLZ 50190000
IBAN DE 90501900004202008246
BIC FFVBDEFFXXX

Steuernummer: 040 230 02602
Finanzamt Wiesbaden I
USt-ID-Nr.: DE 202 805 812
Handelsregister:
AG Königstein HRB 7663

Carl Kliem Energy GmbH
Am Hohenstein 3-5
D-65779 Kelkheim/Ts.
Tel.: +49 (0)6195 6730-0
Fax: +49 (0)6195 6730-10